



EUROSIT, fabricant concepteur français de premier rang leader sur son marché au sein du groupe SOKOA, est spécialiste des sièges et nouvelles solutions d'assises. EUROSIT commercialise ses produits auprès d'un réseau d'aménageurs distributeurs experts, de grands donneurs d'ordre nationaux en directs mais aussi par le biais de prescripteurs / distributeurs de premier plan.

Forte de son positionnement national, EUROSIT recherche :

Un(e) commercial(e) grands comptes

Secteur : Ile de France

Rattaché(e) à la direction des ventes, vous assurerez votre mission au sein d'une équipe commerciale de 25 personnes, et vous serez en charge de mettre en application la politique commerciale définie par l'entreprise dans le cadre des objectifs fixés.

Votre principale mission consistera à animer, fidéliser et développer un portefeuille de clients directs nationaux, en collaboration avec les prescripteurs, et les réseaux de distribution associés.

Le poste est basé à Paris intramuros à notre show-room, véritable outil de développement de la Marque

Vous disposez d'excellentes aptitudes dans la communication et d'une certaine aisance. Votre dynamisme, votre motivation, votre bienveillance, votre culture et votre envie de faire progresser les choses, seront des atouts pour vous épanouir dans ce poste.

Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure (école de commerce ou d'un niveau similaire) et vous avez une expérience commerciale.

Vous faites preuve d'un certain charisme et de facultés d'adaptation.

La pratique de l'anglais est un plus.

La maîtrise des logiciels Pack Office et CRM, ainsi que celle de la communication sur les réseaux sociaux, sont des critères prépondérants.

Salaire fixe + variable, véhicule de fonction, téléphone et PC portable

Le poste en CDI, est à pourvoir rapidement.

Veuillez adresser votre candidature par mail à l'attention de Mme Grobost - Responsable RH - g.grobost@eurosit.fr



www.eurosit.fr

